

CURRICULUM VITAE

Laudis Adalberto Diaz

Código 498003 | 17.02.2023
Calle C esquina calle Samaná
Sector Mejoramiento Social
Santo Domingo
República Dominicana
[T] 809-689-1740
[M] 829 875 4780
Cédula 00116582297



Datos generales

Nivel académico : Grado, Postgrado, Máster
Titulación obtenida : LICENCIATURA EN MERCADOTECNIA
Area profesional : Ventas + otras áreas
Experiencia : 10 ó más años de experiencia
Edad : 38 años

Formación académica

Licenciatura en Mercadeo (UASD)
Técnica de Ventas
Instituto Nacional de Formación Técnico
Profesional (INFOTEP)

Técnica Avanzada de Promoción
Instituto de Mercadeo Farmacéutico (IMEFA)

Servicio al Cliente
Instituto Nacional de Formación Técnico
Profesional (INFOTEP)

Motivación y Trabajo en Equipo
Instituto Nacional de Formación Técnico Profesional (INFOTEP)

Experiencia profesional

EXPERIENCIA LABORAL
EJECUTIVO DE VENTAS
Empresa Magna Motors
Febrero 2020-SEP.2022
Tel: 809-544-1555

- Encargado de ventas de motocicletas y vehículos comerciales a los Dealers mayoristas y repuestos de motocicletas del gran Santo Domingo, zona sur , y zona este corto del país.
- Ventas de vehículos de cargas de tres ruedas de la marca Bajaj al sector ferretero y agroquímicas.
- Ventas corporativas de la cartera de productos.
- Seguimiento y ejecución al plan de ventas establecido por la compañía.
- Gestionde ventas de los productos de la compañía
- Elaboracion de reportes de ventas por clientes y por SKU.
- Elavoracion mensual de planes de promoción para cada marca y cada cliente.
- Mantenimiento de la cartera de cobros.
- Mantener una cartera sana ejecutando los estándares del departamento de cobros, como

minimo de 94% de calidad de cartera.

•Velar por la colocación del catálogo de productos al 100% de los clientes.

SUPERVISOR DE VENTAS

Empresa Tiendas la Curacao,

Ene 2017 -julio 2019

Tel:809-476-7700

•Supervisión efectiva de los vendedores y promotores.

•Constante búsqueda de expansión de la cartera de clientes.

•Búsqueda extrategicas de penetración de los productos de la empresa.

•Manejo de personal.

•Supervisión de personal de tienda y en la calle. •Conocimiento de la parte sur (sur largo y sur corto. Conocimiento de la parte este del pais.

REPRESENTANTE DE VENTAS

B.A.T. DOMINICANA (cigarrillos VICEROY , NEWPORT)

Consumo masivo

809-379-0909

•Responsable de las ventas y distribución de las marcas de la compañía en todos los puntos de ventas de la rutas asignadas.

• Realizar la labor de merchandiser en los puntos de ventas

• Creacion de rutas.

•Reestructuramiento de rutas.

•Cobro efectivo a los clientes a créditos.

• Busqueda constante de nuevos clientes.

Informática

World .

Excel .

Powerd point.

Microsoft Office

Cursos y seminarios

Técnica de Ventas

Instituto Nacional de Formación Técnico

Profesional (INFOTEP)

Técnica Avanzada de Promoción

Instituto de Mercadeo Farmacéutico (IMEFA)

Servicio al Cliente

Instituto Nacional de Formación Técnico

Profesional (INFOTEP)

Motivación y Trabajo en Equipo

Instituto Nacional de Formación Técnico Profesional (INFOTEP)

Ingles básico(Instituto jose reyes)

Curso taller Inteligencia emocional aplicada en las ventas (SKULLS)

Técnico en informática

(INFOTEP)2018.

Curso taller de lavado de activos

Magna motors 2021

Visitador a médico (INFOTEP)Año, 2021

Idiomas

- Nivel de Inglés : conocimientos básicos, sólo lectura.

- Ingles lectura

Transporte

Licencia y vehículo propio

Comentarios

OBJETIVO

Aplicar y adquirir nuevos conocimientos y experiencias que permitan el desarrollo de facultades que posibiliten un ejercicio profesional de calidad, a fin de favorecer el avance personal y profesional aportando mis experiencias, basándose en la Filosofía de la empresa.

Clasificación ISCO (OIT)

Grupo 3 - Técnicos y profesionales nivel medio.

Referencias personales

Lic.Maximo Hogando

tel: 809-864-9615

Lic. Martin González

Tel: (829) 260-3614

ING. Francisco Alberto De La cruz

Tel: 849-350-9433

Referencias laborales

MAGNA MOTORS

Tel:809-544-1555

Tiendas la Curacao,

Tel:809-476-7700

B.A.T. Dominicana

Tel: 809-379-0909

Personalidad

ENTJ

Cualidades: Inteligentes y bien informados, usualmente destacan como oradores. Excelente habilidad para entender difíciles problemas de organización y crear sólidas soluciones. Francos y dogmáticos, líderes naturales. Valoran el conocimiento y la competencia, y suelen tener poca paciencia con la ineficacia y la desorganización. Valoración hecha por Aldaba

Este currículum contiene datos de carácter personal que deberán ser tratados con la debida confidencialidad. El uso de este currículum se limitará a la empresa "Laudis Adalberto Diaz", para los fines de búsqueda de empleo dentro de la propia empresa.

Santo Domingo, 17-02-2023